

## 台湾首办产品发表会： 陈俐蓉博士主讲



2006年8月26日

bwL再度开拓海外新市场，这一站来到直销业蓬勃发展的台湾，于8月26日假台中全国大饭店举办第一次的产品发表会，由陈俐蓉博士亲自莅临发表演说，介绍bwL负离子清气机以及DR's Secret的产品，当天吸引了百余位对产品有高度兴趣的人参加。现场有一名来宾，分享使用DR's Secret后的效果，现场来宾都感受到她心中的那股狂喜。执行董事钮泽基先生大致介绍ENP企业网络计画。最后在抽奖活动的带动下，皆大欢喜的圆满了这场说明会。●●●



幸运抽奖！陈博士与钮泽基抽出幸运儿。



陈博士在台中向整百名群众讲话。



陈博士的讲座趣味盎然，观众听得聚精会神。出席者趁机认识bwL多种卓越无比的产品。



台湾第一堂创业讲座会。

## “与范博士有约” 在台中

2006年9月10日

创办人范文瑀博士于2006年9月10日亲自飞去台中在bwL全美世界新设立的区域中心为台湾的领袖们相约，主讲：“NDO培训”。她讲解bwL的成功模式，663系统以及如何以ENP企业网络打造一个国际事业。这富有历史性的讲座会是台湾第一次所办的创业讲座会。●●●

## 香港第一届经理会议:范文瑁博士主持

2006年8月9日

香港有史以来第一届经理会议于2006年8月9日举行。逾50名经理级人马齐聚一堂，倾听集团总裁范文瑁博士讲解bwL提供的庞大商机。铂阶企业经理Maggie Goh也分享她成功的秘诀，以及她如何借助bwL的优质产品和ENP计划，在本区域扩展她的事业版图。●●●



范文瑁博士倾吐肺腑之言。



香港公司的职员与直销商们笑逐颜开。



香港的会员抓紧机会与范博士合照。



陈博士教大家如何以全方位的疗法促进健康。

## 陈俐蓉博士与营养课程

2006年9月16 - 17日

把您的健康照顾好!2006年9月16日及17日，bwL创办人陈俐蓉博士在香港主持了为期两天的营养与产品培训课程。在这两天期间，陈博士与出席者分享了她广泛的临床经验。她强调服用bwL营养辅助品以及接受全方位疗程的益处，并仔细讲解每样产品如何发挥作用，缓解各种病痛症状。●●●



结束讲座后，陈博士与热情洋溢的学员合影留念。



让我来试一试全新的DR's Secret Q10 晶莹面膜!

## KASH: Attitude



## 103个人成长初阶

2006年9月8 - 10日

最近一批的103和203研习营学员，专程从雅加达飞来参加有口皆碑的‘成功培训系统：心态’课程。这项课程虽然紧凑又费神，却带给大家丰盛的成果。她们这一趟肯定没有白来！



“太棒了！我们成功修完103课程了！下一个目标--203！”

**Delima Sari**

“103培训营不但教导我们如何赚钱，还让我们学会如何变得更积极、谦虚和大方无私。我最想感谢的是Ms. Audrey Koh。她教会我如何坚强面对未来，实现我的梦想。这次的培训真的很棒。虽然累人，这种经验却是无法用金钱衡量的。”

**Herlin Gustini**

“这项培训非常了不起。它教导我们，人类不能离群索居，必需互相依赖，取长补短。我学会了‘相辅相成’的真正意义。它跟我以前上过的培训营完全不同。我能够在私人、业务和社交生活中学以致用。”

 投资香港欢迎会

2006年7月11日

香港特别行政区行政长官曾荫权在万豪酒店设宴，隆重款待各大公司的首席执行官及董事经理，对它们过去一年在香港设立分公司表示欢迎。bwL执行董事黄雍胜也应邀出席，与各大行业的顶尖商界领袖互相交流。●●●

## 203个人成长进阶

2006年9月4 - 7日



“我们终于熬过来了！”203培训营的结业生豪气十足。

**Floren Sisca Della**

“203跟103比较，确实有天壤之别。我在各方面的收获都更多！如今，我有一股冲劲，想化思想为行动。我总是有意无意跟别人保持距离。现在，我学会怎样跟人家打交道了。我觉得自己必须走出童年的阴影，迎向眼前灿烂的未来！”

**Meiyanne Saad**

“通过203培训营，我认识了自己的缺点，并学会如何去克服它。我感觉到自己跟其他营员甚至旁线们的距离拉近了。最重要的是，我跟身旁的人建立了更深厚的感情。我打从心里欣赏我们的导师Audrey。她显然付出了不少努力，而203培训营肯定是你我都不容错过的！我当然对303培训营翘首以待！”

您还等待什么呢？赶快为您的下线报名参加2007年1月份举行的下一届203培训营吧！名额有限！●●●



## KASH: Habits

### 205领导的科学

2006年9月13 - 15日



2006年9月21 - 22日



“团队精神第一!”

许多人都认为求学就像逆水行舟。但是，如果一项培训课程经过周详的设计，再由一流的领袖主持，学习过程就会变得乐趣无穷，体验丰富。在马来西亚或新加坡出席过由范文瑀博士主持的205领导的科学培训营的全体学员，都不约而同分享了他们的看法。

#### Poh Li Wen

“这真是一个激励人心的培训营！大家都对663系统有了透彻的理解。参加过205培训营之后，我开始了解，人生的每一分钟都异常宝贵，而我們也不应该浪费时间守株待兔。范博士一直给我们鼓励和打气。我肯定会把这项课程推荐给其他人！”

#### Bernard Yeo

“205是一个鼓舞人心的培训营。它教会我如何根据663系统来进行检讨。它也让我变得更集中精神。范博士本人非常优秀，她的教学也很专业。我会把这项课程推荐给身边的每一个人！”

#### Tan Doreen

“205培训营拉近了学员之间的距离。它不但挑战我们的心理，还挑战我们的体魄和情绪。其他地方没有教导的许多知识，我全在这里学会了。范博士是一位非常专业的培训师，她打从肺腑里关心我们每一个人。”



欢笑声装满了整个培训室。



“趁机会放松一下吧!”



“我们学成结业了!”

#### Wendy Soh

“通过205培训营，我学会了倾听以及跟别人打开话匣子的重要性。从课程里培养的团队精神，对我也具有非凡的价值。范博士讲的话很有说服力，她是一位挺有爆发力的主讲人，我肯定会推荐每一个人参加这项课程!”

#### Chou Mee Chin

“课程的内容非常丰富又有趣。我学会了成为一名真正领袖的基本条件。有关梦想的那个环节，给我留下最深刻印象。范博士跟大家无私分享她累积了30余年的经验，我从她身上受益良多。凡是有意充实自己的朋友，都应该参加205培训营!”

#### Toh Chye Thiam

“205是一项顶呱呱的领袖培训课程。663系统给我留下最深刻印象，因为我深信它能帮我成功实现我的梦想。范博士确实用她的真心诚意去教导别人。我强力推荐自己的下线去参加这项培训营。” ●○○

# KASH: Skills

## 204 - 销售技巧

2006年9月21 - 22日

有没有试过被一名潜在顾客所说的话难倒了？在某种情况下，不确定下一步该怎么走吗？有没有一些更明智的方法令您对答如流，免得让争取潜在顾客的良机悄悄溜走？现在，您有机会学习销售之道、财务规划、时间管理技巧和复制系统。

且来听听我们204销售技巧营的第一批参加者有何意见！

### Cynthia Seow Sok Leng

“我觉得204销售技巧营非常管用。我已经学会如何自然地打开话匣子，同时邀请潜在客户加入这门事业。Hendrick是一名优秀的主讲人，这个课程令我受益良多。它确实非常实用！”

### Ng Hak Gey

“204销售技巧营不但实用，而且非常容易理解。物色潜在客户在客户的时段对我来说特别有帮助。访问潜在客户的方法按部就班，令我留下最深刻的印象。”

### Maimoon Abdul Rahman

“通过204销售技巧营，我学会了如何以适当和专业的方法来从事这个行业。课程中的财务规划和销售种类，对我非常有帮助。主讲人精明干练，我肯定会鼓励朋友来参加这项课程。”

### Alicia Yee Su Hwei

“这是一个非常讲究实践的课程。我肯定会把自己的‘构想’传授给朋友，满足他们的需求与愿望。随性聊天的时段尤其有帮助，我将会在生活上学以致用。Hendrick是一名经验丰富又富幽默感的主讲人，我肯定会把204销售技巧营推荐给每一个人。”

### Bennard Yeo

“204传授给我非常有趣又实用的工具，方便我展开业务。物色潜在客户以及时间管理的时段都很管用。这项课程简单扼要，奠定了后续发展的良好根基。我肯定会鼓励其他人参加。”



参加课程的学员，常有机会活学活用。



204销售之道工作坊的第一批参加者。



培训师Hendrick Chen分享的奇闻趣事，令参加者笑不拢嘴。

### Jeny Koh

“我个人觉得有关肢体语言和财务管理的时段特别有用。主讲人通过每一个主题，展现他经验丰富的一面。” ●●●

## 柔佛区域中心开幕典礼



2006年8月18日, 柔佛

2006年8月18日下午2时28分是马来西亚bwL一个吉祥的时刻, 位于柔佛州士古来的另一间区域中心于此时刻开幕致庆。bwL的董事部, 报界贵宾, 各国区域经理和职员们以及星马各地的领袖和伙伴们到前来祝贺和见证此历史性的一刻。各地领袖也上场一起剪彩和释放汽球, 进行开幕。●●●



马来西亚分公司董事与区域经理分享这份荣耀。



报名就可赢取丰富奖品!



柔佛区域中心正式开张营业!



领袖们准备就绪, 以气球庆祝。

## 2家bwL授权生活馆在关丹和檳城隆重开张!



晴朗的一天, 值得欢庆。

九月份, 两间授权生活馆已在马来西亚隆重开幕! 檳城的居民对生活的要求甚高, 尤其是对皮肤护理和营养辅助产品。因此于檳城设立另一间bwL授权生活馆正合时宜以满足该地的要求。在关丹成立的另一间生活馆彰显著bwL已成功的渗入东海岸市场并延伸其业务至全马各地。●●●



存货商Julya Wong在关丹开设一家生活馆。



存货商Mar Swee Peng与范文瑛博士、谢凤群女士和何华才先生合照。

# 负离子座谈会 - 韩相文博士主讲



2006年8月14日



2006年8月15日

bwL日前在新加坡和马来西亚举办座谈会，由来自韩国的顶尖负离子专家韩相文博士主讲，两场座谈会皆座无虚席。韩博士连同bwL执行董事黄雍胜散发自然的魅力，他们对负离子了如指掌，有问必答，令观众听得聚精会神。



让我们把负离子清气机解体，看看身负重任的负离子转换器在哪里。



马来西亚的领袖与韩博士、黄先生及高级区域经理谢凤群女士小姐合影留念。



全场观众洗耳恭听。



韩博士与bwL大家庭。



韩博士座谈会上的录像时段。



bwL负离子清气机的忠实拥趸。



## 与东方比利有约



2006年7月15日 2006年7月29日

著名电台主持人兼bwL负离子清气机代言人东方比利日前在新马两地举办讲座，吸引了大批支持者乘兴而来目睹他的风采。热情洋溢的东方比利，以幽默的语气与观众分享他广泛的保健心得。bwL负离子清气机爱用者纷纷把比利代言的bwL负离子清气机买回家，另有数名幸运观众赢得免费的负离子清气机滤心。当天，人人满载而归 - 大家对于负离子有更深切的认识，也更懂得如何养成健康的生活习惯。●●●



1. 东方比利与公司创办人及马来西亚bwL职员合照。
2. 范文瑀博士与陈俐蓉博士：“我俩是最佳搭档！”
3. 准备进入“与比利有约”的大堂。
4. “选我，选我，选我！我要做健康检查！”
5. 全场满座！

6. 为bwL而摄的独家照片。
7. 保健大使东方比利的讲座开始之前，先带领观众做伸展运动，掀起全场高潮！
8. 我们的执行董事黄雍胜分享有关负离子的资讯，观众全神贯注，受益良多。



9. 我们的执行董事黄雍胜分享有关负离子的资讯，观众全神贯注，受益良多。
10. 三名志愿人士勇于接受‘负离子清气机的体验’挑战。
11. 有效见证 - 且听听过来人与观众分享使用我们负离子清气机的经验。
12. 东方比利不但向观众传授保健知识，还给大家带来满堂欢笑。

13. 别错过这台由代言人东方比利签名的bwL负离子清气机！
14. 珍藏极品！东方比利签名的bwL负离子清气机！
15. 我赢得一台bwL负离子清气机了！
16. 负离子清气机见证者与东方比利在零点距离合照兼茶会上留影。
17. 高级领导层与东方比利合照。

# Dora的思想世界

# 663

## 创业系统

有没有想过以下的问题：

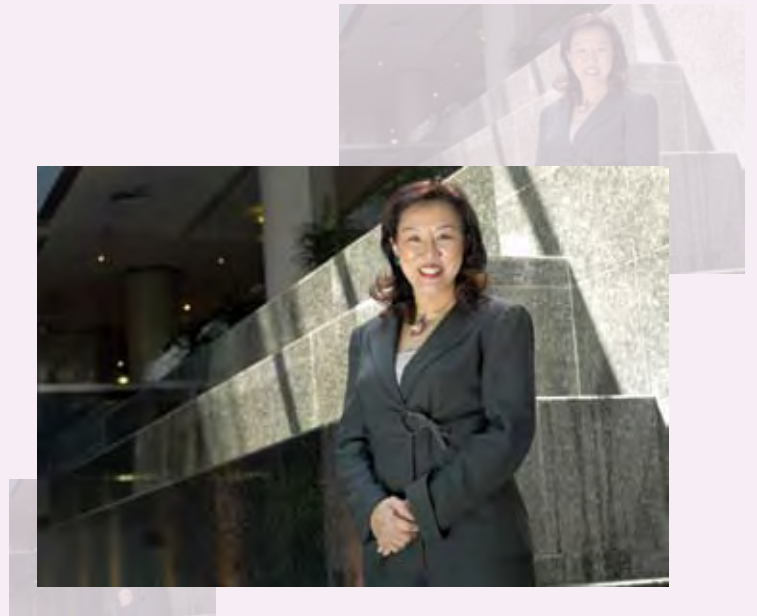
- ◆ 很多人加入直销，很少人成功。因为很多人满怀梦想却没有具备运作的的能力而很快战死了。
- ◆ 很多资深的领袖很独立，却苦于复制不出与他一样本领的下线而进入瓶颈。
- ◆ 上下线没有共识，容易发生不平衡心态甚至引起冲突，这内耗的负面力量会影响士气及生产力。

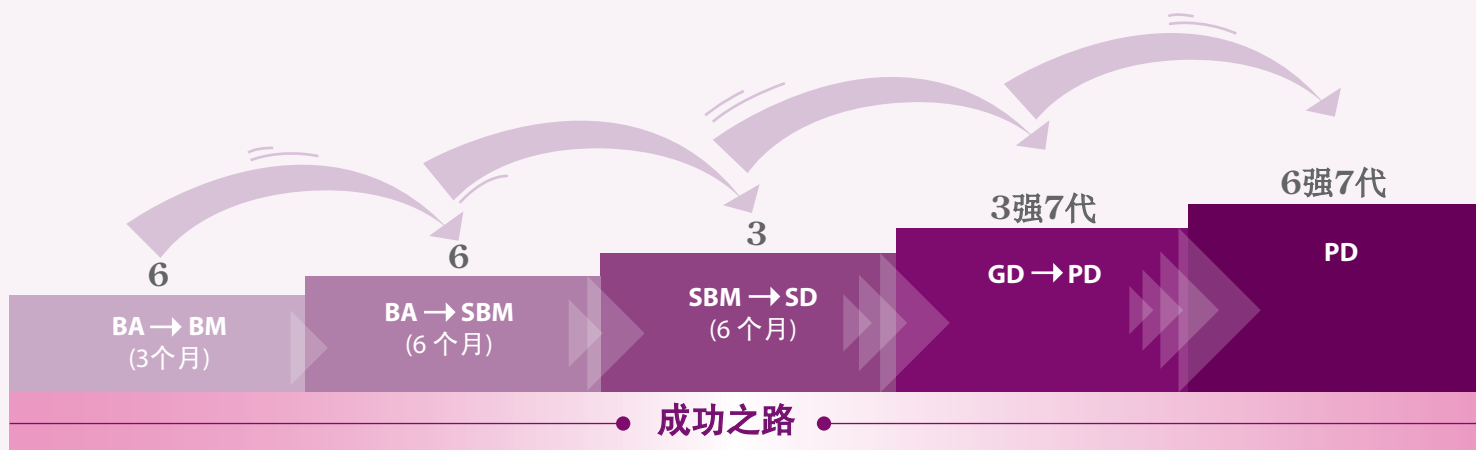
这些状况与差异都因为组织缺乏一套统一及标准的系统运作。所以系统的全面运作对组织的成长绝对重要。

直销能否做到倍增的成长，秘诀在于是否能有效率去复制及栽培下线成为独立运作的领袖；而复制的成功秘诀就需要一套系统来运作。

系统就是标准运作流程(SOP)。有了标准运作流程，上线容易跟着教（带线），下线也容易跟着学与做。

系统就是学、做、教的步骤以及循环。





每个公司的系统都不一样。因为系统要根据产品属类、市场计划、企业文化以及大多数成功领袖的成功模式来设计。我们所规划出来的663系统就是专为我们所有的全美人想在bwL成功创业所设计的。

“6”既在经营事业前3个月要达到的第一个目标：保荐6条直线作为开始。这一点也不难，这是为您未来的6强7代做基础。

“6”既开始拓展宽度组织的6个月内，集中火力不断栽培下线成为事业经理，开拓6条直线经理以拓展你的网络基础。

“3”既开始拓展深度组织的另6个月。逐步栽培3个经营者以扎实其深度组织。

“663”表面看是组织人头的数目、哲学。“663”更大的含义是能分别那些人是真正的经营者，以便上线能付出时间去全力系统化栽培他去掌握直销的运作方法。

“663”也是所有经营者在bwL成长的阶梯。它也是一套非常简单、容易掌握的系统，只要上下线有共识及耐性去推崇与跟从，它一定能让你的直销企业更容易发展及做大。

“663”也是所有经营者在bwL成长的阶梯。它也是一套非常简单、容易掌握的系统，只要上下线有共识及耐性去推崇与跟从，它一定能让你的直销企业更容易发展及做大。

任何想了解或想纳入663系统运作，可以向您的上线询问或参加104/105或205的系统课程。●○○



新西兰制造

## 增强自然抵抗力，加速疗愈效果

全球化的禽流感、疯牛症和邻国的烟霾问题，似乎一直都挥之不去。此时此刻，除了定时运动之外，人人都必需自求多福，才能过着健康无忧的生活。是否希望自己有更强的体质？试想想，如果您面对传染病侵袭时，能够百毒不侵，岂不是很好吗？

当您的体质趋弱时，就比较容易患病。服用bwL的ImmuGain，它采用100%的牛初乳制成，让病毒和细菌无机可趁！

### 什么是牛初乳？

初乳是母牛生产后72小时内分泌的牛乳。新生的小牛体内毫无任何抗体。它建立正常免疫系统的唯一方法，就是摄取充足的牛初乳。牛初乳是最具保健效益的自然食品，它含有高蛋白质及加强免疫系统等特性，若不让小牛接触初乳，它们的健康就会大受影响。

### 每一滴牛初乳含有：

1. 免疫球蛋白 (IgG) - ImmuGain所含的主要成份  
bwL的ImmuGain含有至少20% IgG -- 是市面上浓度最高的IgG之一。IgG加强抵抗力的功能极佳，而且具有抗菌特性。
2. 乳铁蛋白 - 具有抗病毒、抗真菌和抗细菌功能  
迄今，最高浓度的乳铁蛋白存在于牛初乳内。人体分泌的乳铁蛋白，是一种免疫化学物，亦是其中一道抗感染防线。乳铁蛋白提供免疫系统必要的刺激，协助初生婴儿在子宫以外的新带菌环境中存活。它协助调节人体的细胞免疫反应，抵抗细菌、病毒和真菌等侵略物，把这些害菌粘合之后将之消灭。

研究结果显示，乳铁蛋白的数量‘多多益善’。人体内的乳铁蛋白越多，就越能发挥它多种刺激免疫系统的功能。初生婴儿也能耐受高浓度的乳铁蛋白。

### 乳铁蛋白的效益

据知，这种高效能的天然免疫系统促进成份，有高效的疗愈能力。它的其他好处包括：

- 阻扰异常细胞的生长和转移(细胞分裂)，将血液里的铁质黏结，让异常细胞、细菌和病毒无法获得它们赖以生存和繁殖所需的铁质。
  - 预防肠胃内的细菌过度生长。
  - 减少发炎、疼痛，增进细胞活动力。
  - 抑制阴道炎及其他相关问题。
  - 抑制自由基的产生 - 抵抗细胞氧化的衰老效应。
  - 保护免疫系统较弱者免受致命病毒和细菌所感染。
  - 清除消化道里的黏液，改善消化系统，借此增进营养的吸收。
3. 成长因子
    - 维持肌肉、骨骼、软骨、皮肤、胶原蛋白和神经组织等正常操作。
    - 在斋戒或节食期间，协助燃烧脂肪以获取燃料，以免流失肌肉组织。
    - 平衡及调节血糖水平。
  4. 抗体
    - 提升人体的自然抵抗力。

#### 5. 维他命与矿物质

- 牛初乳里的蛋白质、维他命和矿物质含量更高，乳糖却偏低。因此，它对幼童和发育中的小朋友尤为有益。

#### 6. 酶和氨基酸

- 协助消化和分解食物。
- 协助细胞再生。

#### 为何服用 bwL ImmuGain?

目前市面上充斥着各种营养保健品。然而，bwL的ImmuGain却是市场上最佳选择之一，因为它具有高水平的乳铁蛋白含量。ImmuGain所含的乳铁蛋白，含量最高，超过20%IgG（免疫球蛋白G），一般的含量仅有15-20%。

- ImmuGain里的牛初乳，是取自纽西兰的牧牛。这表示ImmuGain所含的牛初乳不含荷尔蒙、杀虫剂或抗生素。纽西兰的牛群也没有患疯牛症。
- 证实不含农药、抗生素或荷尔蒙。每一批ImmuGain都经过独立验证，含有至少20%IgG，因此您绝对可信赖它的优秀品质！
- 易溶于水，营养摄取量最高。
- 我们只采用素胶囊来装入牛初乳粉末，以便牛初乳里的所有成份能发挥最高度效益。我们选用最优质的素胶囊 (Vcaps)，因此ImmuGain亦适合素食者享用。我们的胶囊里不含其他填料，确保您摄取的每一颗胶囊只含100%纯正牛初乳粉末。
- bwL的ImmuGain采用喷干而非冻干的先进技术，将液状的产品转化为粉状。它能保存人体所需的最高度养份。装囊之前及之后的微生物检测证实了产品的素质与纯度。

#### 陈俐蓉博士的建议



#### 谁需要服用ImmuGain

- 发育中的儿童
- 体质极弱、食欲欠佳或能量水平偏低的小孩或成人。
- 容易患上过敏症和自动免疫疾病者。
- 动不动就疲倦，而且容易感冒者。

#### 服用方法

成人	儿童
每日两*次，每次1 - 2颗。	每日两次，每次1颗，或打开胶囊，将粉末撒在食物上。

\*空腹时服用，效果最佳。早上服用1颗，午餐后过2-3 小时再补充1颗。病情严重者，睡前再服第3颗。

- 日常养生保健，每天饭前服1-2 颗，隔天服用（早餐前服用尤佳）。
- 病情严重者，每天服 3-4 颗。

本产品并不诉求有任何治病、疗伤或控制现有症状的功效。若您怀疑身体不适，请务必在服用此产品前先请示医师。

有了ImmuGain，您将告别流行性感冒。即日就服用bwL的ImmuGain，摄取它的天然效益吧！●○○

## DR's SECRET Q10晶莹面膜， 圆满的全方位护肤之道！

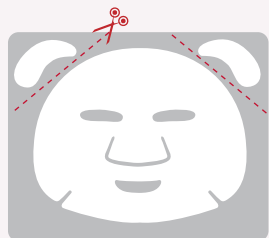


Q10面膜与市上传统的面膜有所不同，它结合了辅酶Q10、具生物活性的植物多元酚和透明质酸等专利混合成份。

这些活性成份能为您的肌肤带来下列效益：

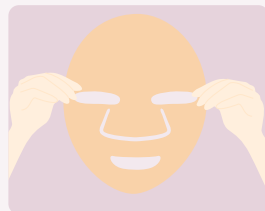
1. 补充肌肤的胶原蛋白，维持肌肤的弹性，让肌肤呈现亮丽光彩。
2. 采用天然因子让肌肤补充水份及养份，减少粗大毛孔。
3. 通过细胞再生，使老化肌肤重获新生。
4. 减少皮肤黑色素的产生，迅速改善暗淡无光的肤色。
5. 减少自由基对肌肤的破坏，以保持肌肤的青春光彩。

### Q10晶莹面膜敷用法



#### 第1步骤

剪开2张Q10晶莹眼膜，3天过后再用。在Q10晶莹面膜铝箔的上角，靠近面膜处剪一条缝。



#### 第4步骤

用双手慢慢把面膜提起，然后将Q10晶莹面膜敷在脸上。



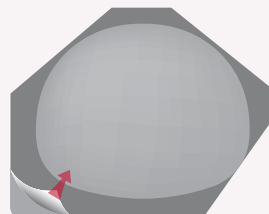
#### 第2步骤

从裂缝里把剩余的精华液倒在您的手掌上，轻轻地把剩余的精华液按揉在干净的脸部、颈部或身体其他部位。



#### 第5步骤

把面膜敷上，覆盖整个脸颊。让您的头舒服地放松，使脸部在接下来15-20分钟内从面膜里吸收所有的必需养份。



#### 第3步骤

让铝箔朝上，轻轻撕开铝箔。



#### 第6步骤

用DR's Secret No. 6润肤霜留住水份，不必清洗脸部和颈部，以获得最佳效果。

### Q10晶莹眼膜的用法

DR's Secret Q10晶莹眼膜能滋润眼部周围的肌肤，有效消除黑眼圈及保持肌肤紧密结实，防止眼袋下垂。

**注：**敷用Q10晶莹面膜后，大约隔3天才敷眼膜。



#### 第1步骤

剪开眼膜的边缘，轻轻撕开铝箔。用手把眼膜轻轻抽出。



#### 第2步骤

把眼膜敷在眼睛底部每一边，较细的部分敷在眼睛内侧。

### DR's Secret美肤竞赛优胜者

别开生面的DR's Secret美肤竞赛，有14名参赛者角逐，我们总共收到7,110张选票，反应异常热烈。

且听听我们的DR's Secret美肤竞赛优胜者与大家分享使用DR's Secret的经验！



#### 首奖优胜者: Jun Ming, 24岁

首奖优胜者赢得了3套DR's Secret系列，总值超过\$1000！

**Q: 使用DR's Secret之前，你主要的皮肤问题是什么？持续多久了？**

**A: 我的皮肤从小就非常敏感。一遇到受污染的环境，或当我使用不适合的洁面霜时，脸上便会长痘痘。**

**Q: 你使用DR's Secret有多久了？之前有没试过其他产品？**

**A: 我使用DR's Secret已经一年了。使用DR's Secret之前，我用过数之不尽的产品，全都徒劳无功。没有任何其他产品能像DR's Secret那样，带给我渴求的效果。**

**Q: DR's Secret给您带来怎样的感觉？**

**A: DR's Secret护肤系列是你“非试不可”的。“保证有效！”**

**Q: 有没有什么美容秘诀跟大家分享？**

**A: 我的美容秘诀是留意自己敷在身上的东西。以我个人的经验来说，煎炸和油腻的食物还是少吃为妙。另外，记得多喝水，让皮肤补充水份，每晚的睡眠要充足。DR's Secret已经证明能解决我皮肤面对的问题，我敢肯定你也会看到同样的效果！●●●**

### DR's Secret Q10晶莹面膜的特别用途

参加派对或出席重要场合之前	先敷Q10晶莹面膜，接着用DR's Secret#6留住它的水份。涂上#5作为化妆品的妆底。如此，您的彩妆将混得更匀，更加持久
护理晒伤或剥落的皮肤	Q10晶莹面膜能产生显著的抚慰效应，协助减少皮肤发红
皮肤接受激光疗程后	接受激光疗程后的皮肤，往往会变得更加敏感。Q10晶莹面膜协助提供皮肤极需的清凉与抚慰效应
当您的皮肤严重缺水、痕痒或干燥时	Q10晶莹面膜能发挥绝佳的补充水份作用
当您身在国外，或当您的皮肤显得疲累时	Q10晶莹面膜非常方便使用又有效
快要裂开的粉刺	Q10晶莹面膜疗养皮肤的过程，功效非凡

“DR's Secret之星”即将来临！您可能成为下一个优胜者，捧走引人入胜的丰富奖品！请向我们的各家分行查询，或拨电9023 8778联络我们的区域美容培训师及产品顾问Ms Edna See，了解更多详情！



bwL营养辅助品系列

## 优质产品，精美包装

bwL的产品到底有何与众不同之处？您是否想过它的生产过程是如何精心筛选？bwL的一系列产品以独特的配方著称，并以‘效能、纯度和浓度’这三大保证作为基础。

我们对产品的素质深感自豪，也不遗余力使我们的产品的每一个环节更趋完美，连产品的包装也不忽略。bwL不但讲究突出时髦又典雅的形像，还注重您全家人的健康与安全。

**以下例子证明我们不惜成本，确保您和您全家人达致理想健康状态：**

### 纯级包装

您大可不必担忧包装材料污染产品。我们采用的是纯级的未加工原料，意味着不含任何再循环物质。您或许会问，我如何能确知？在大多数情况下，我们的瓶子基本上必须保持一尘不染。我们绝不容许任何一点黑色/灰色/杂色的颗粒潜入塑料瓶子内。

### 二氧化钛

其他牌子的包装瓶一般上呈乳白色，令人感觉产品陈旧，但bwL的全部瓶子却郑重讲究必须呈雪白色。为了维持这种外观，我们的瓶子专门采用源自瑞士的二氧化钛(TiO<sub>2</sub>)。传统的包装瓶只含60%的TiO<sub>2</sub>，而bwL却坚持采用70%的TiO<sub>2</sub>。

**这种做法可带来2大效益：**

- 瓶子能够更持久显得雪白。
- 瓶子可阻挡更高百分比的紫外线(UV)渗透率。当紫外线渗透率偏高时，药剂与化妆品的品质就会下降。

### 如何查知TiO<sub>2</sub>的含量？



#### 简易的手指试验！

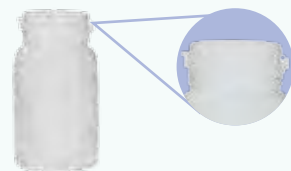
把两根手指放在瓶子底部。用(放在瓶底的)手指握住瓶子，朝着太阳的方向。然后从瓶颈的部位向瓶里望，察看您的手指在瓶里留下朦胧或非常清晰的影子。若您能看见清楚的手指影子，就表示TiO<sub>2</sub>含量偏低。

### 既然如此，为何市面上仍有含 60% TiO<sub>2</sub>的瓶子？

那是因为含70% TiO<sub>2</sub>的瓶子，成本比含60% TiO<sub>2</sub>的瓶子高出大约35%。今天，只有药用级的瓶子所含的TiO<sub>2</sub>达70%。bwL选用70%的瓶子，是为了确保我们的营养辅助品能保存得更完整。

### J-瓶盖

J-瓶盖是荣获英国专利权的防盗瓶盖。普通的瓶盖可任由人擅自开封而不被察觉，J-瓶盖上黏着的封条，却几乎无人有本事拆开后再封回，而不留下丝毫窜改过的痕迹。而且，它的设计独特，比起普通瓶盖，密不透风的性能更佳。



好吧，既然您已得知bwL是如何尽心尽力，履行承诺，保障您和家人的健康。此时不把您和家人的健康投资在bwL的产品上，更待何时？●○○●

## 亲爱的全美人：

光阴似箭，转眼又快到2006年底。此时此刻，正好检讨这一年来的得失，并为明年定下新目标。恭喜你终于实现了目标，并趁机回头自我反省，有哪一方面需要改进！

bwL的全体人员经常评估自我的表现，鞭策自己再接再厉。顺便一提，我们最近公布了截至2006年6月30日为止，过去六个月来的财务报表。我们的业绩非常鼓舞人心！公司的收入激增39.4%，达到3千510万元，净利则提高32.6%，达到5百80万元。这都要归功于我们跨亚洲主要市场的产品需求殷切，会员基础日渐壮大，而生活馆也越开越多。当然，这一切还得感谢bwL大家族每名成员的贡献与努力！

我们欣然宣布，bwL已准备好争取更辉煌的成就。从2006年9月18日起，bwL的母公司Best World International已升级至新加坡股票交易所主板。这不但象征着公司稳健增长，也意味着眼前有绝佳的良机让我们继续壮大，精益求精。我们预料会继续保持强劲的成长势头！

更多好消息陆续有来：Best World International已荣获新加坡经济发展局颁发区域总部地位(RHQ)。这是新加坡首家直销公司赢得这项殊荣。取得区域总部地位的新加坡总公司，将成为我们所有分行的亚洲区域总部，以便我们更有效进军有潜力的区域市场。

2006年8月18日，我们的新山区域中心在喜气洋洋的气氛中隆重开张。来自新马的顶尖直销商齐聚一堂，同欢共庆。我们想借此机会感激当天的每一名出席者，谢谢大家不离不弃的支持。接下来，我们设在台湾和香港的区域中心将分别在11月25日及明年1月8日开张。希望到时候见！

一家迅速扩充的公司无疑会有不断增加的库存产品，以及阵容越来越大的工作团队。库存增加，人员膨胀，就表示我们需要更宽敞的储存空间和工作场所。为了容纳我们扩充后的规模，新加坡公司泰半的职员，包括货仓的同事，今年十月将乔迁至障宜的新总部办事。bwL的这座障宜总部，面积广达42,000平方尺，备有先进的设施、革新设计以及更大的货仓，能储存更多产品。

bwL在其他方面也不断“扩大规模”！我们深受欢迎的DR's Secret系列已添加新产品—DR's Secret Q10晶莹面膜。DR's Secret Q10晶莹面膜结合了多种活性成份，能同时补充皮肤的营养以及留住湿份，它确实是我们琳琅满目的美容产品当中增添的一员猛将。另外，随着bwL负离子清气机旗开得胜，我们即将趁势推出汽车负离子清气机。敬请期待更多最新消息！在培训方面，我们将推介新的663系统，协助您进一步发挥自己的领导才能。请翻阅本期精彩内容，了解更多详情。

最后，我以这句话与大家共勉：“没有计划的目标，只算是一个愿望。”让我们设定目标，看清楚落实目标的途径，然后全力以赴，不达终点誓不甘休！●●●



范文珊博士  
创办人

陈俐蓉博士  
创办人

pg 34 founder's NOTE

pg 33 product TALK  
优质产品，精美包装

pg 31 beauty TIPS  
DR's Secret Q10 晶莹面膜

pg 29 nutri-FACTS  
ImmuGain

pg 27 motivation TALK  
663创业系统

pg 25 regional BUZZ

- ▶ 与东方比利有约
- ▶ 负离子座谈会 - 韩相文博士主讲
- ▶ 柔佛区域中心开幕典礼
- ▶ 2家bwL授权生活馆在关丹和檳城隆重开张！
- ▶ KASH: 204 - 销售技巧
- ▶ KASH: 205领导的科学
- ▶ KASH: 个人成长
  - 103 (初阶)
  - 203 (进阶)
- ▶ 投资香港欢迎会
- ▶ 香港第一届组织经理会议：范文珊博士主讲
- ▶ 陈俐蓉博士与营养课程
- ▶ 台湾首办产品发表会：陈俐蓉博士主讲
- ▶ “与范博士有约”在台中

# rhapsody

Rhapsody 是由bwL全美世界集团出版，提供于全美世界集团下所有事业伙伴。2006 bwL版权所有。

**DR's Secret**

Reveal Your Skin's Inner Vibrance

**With Q10 Clear Mask & Eye Mask, your face & eyes will radiate like never before!**

**Q10晶瑩面膜和晶瑩眼膜，  
你可享有更晶瑩剔透的肌肤！**

The DR's Secret range, Nos. 1-5, has been helping tens and thousands in the region regain beautiful skin since 2001. And now, for even clearer and more beautiful skin, you can embark on your total skin care regime with the DR's Secret Q10 Mask & Eye Mask!

自2001年以来，DR's Secret系列1-5号帮助本区域数以万计的用户重新寻回皮肤的光彩。如今，您可以用DR's Secret Q10晶瑩面膜和眼膜开始您的全方位护肤疗程，拥有更清澈更亮丽的肌肤！



With Coenzyme Q10 + bioactive polyphenols + hyaluronic acid.  
For all skin types.  
(4 facial masks & 4 pairs of eye masks per box)

结合辅酶Coenzyme Q10，植物多元酚及透明质酸Coenzyme Q。  
所有肌肤适用。  
(一盒有4张面膜与4双眼膜)