

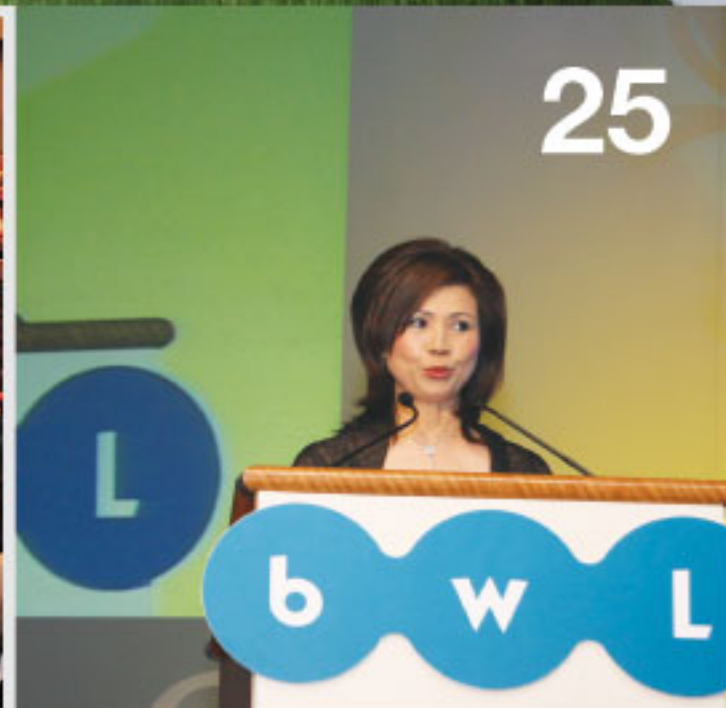


“全美世界就是你从事直销、丰实生命的最佳理想国。让我们一起携手一心一億，共创奇迹，实现你我的梦想。”

——范文瑁博士



# 本期 内容



19 **闪亮言语**  
一心一億，共创奇迹

21 **成功心得**  
直销非投资骗局

25 **生命和谐**  
哲之密转变人生的美丽奥秘

29 **与医生有约**  
与耳鼻喉专科医生一席谈  
梁任灵医生

31 **产品实例见证**  
· 与三高的抗战  
· 健康就是财富

33 **区域动态**  
· 台湾全美世界欢庆四周年  
· 全美世界立足越南  
· 熙黛尔驻颜配套马来西亚  
全国巡回推介  
· 泰国全美世界路展  
· 新中文命名竞赛  
“驻颜配套”压倒性大胜！  
· 首届iKASH 305于巴淡岛

43 **世界全美**  
十七只骆驼怎么分？

45 **年度聚焦**  
2011全美世界国际年度大会

1 PASSION  
1 MISSION

创办人总结2010年

一心一億





# 亲

爱的全美人：  
新年新气息，祝大家  
在新的一年里，更加  
快乐、更多成长、事  
业更上一层楼。

在2010年的最后两个月，我们在新加坡、马来西亚及越南推出了“熙黛尔驻颜配套”，并获得了非常热烈的回响。驻颜肽片是市场上最高纯度的生长因子肽成干冻状态的锭片，使用时溶解于蜗形结构的精华中，能直接渗透到皮肤内层，促进胶原蛋白与弹性蛋白的生长，并延缓黑色素生成。它瞬间见效，皮肤呈现细致、紧实、美白及年轻，而使用8周后的临床实验证实，它能淡化细纹达30%、减少斑点达55%，以及增加保湿达30%。此革命性的高疗效产品，势必成为全美世界继皙之密系列以外的另一强打明星产品。

2010年的结束也迎来了另一个好消息：我们的台湾与泰国市场个别诞生了首位铂阶企业经理！在这里，我们衷心地恭喜来自台湾的徐瑞韩与来自泰国的Narida Varasitthikorn，成功踏上了铂阶之峰。

虽然我们在2010年的路并没有那么平顺，然而，凭全美世界的实力与全美人的忠心与努力付出，种种挑战唯有使我们更加坚强与团结。在迈入2011年的当儿，我们展望将全面复苏、再创高峰。

今年，我们的国际表扬大会将在5月15日于新加坡举行。让我们大家一起准备515的到来，来自世界各地的全美人又将为这大团圆而欢腾喜悦！

我们在过去的21个年头里都是一心一意、一步一脚印、一点一滴

地把全美世界建立起来，也创造了很多业界的奇迹，而成功的秘诀在于我们对全美人的这一股热忱不减，对全美世界的一致使命不变。

最后，我们要呼吁大家在新的一年里心连心、同心协力、并肩努力，一起披荆斩棘，再造奇迹。让我们为2011年的共同使命而欢呼与前进吧！我们爱你！

一心一億，共创奇迹！



范文瑀博士



陈俐蓉博士





dsas

# 直销非投资骗局

范文璿博士受邀为新加坡消费者协会与直销协会联办的公开讲座  
“知识就是保障”的演讲内容。





# 直

销是人类最原始的交易方式，古时人们以物物交换来交易。后来，当行销结构越来越规范时，传统行销的渠道结构也逐渐形

成，而这也造成了贫富悬殊的现象，因为创业本来就是致富之道。然而，有条件创业的人却很少，更何况传统行销渠道的上游商都是由有钱有势的财团所掌控，因此有钱有势的人越有钱，而没钱的人也越没钱。

在半个世纪前诞生的直销模式可以说是一种革命性的行销模式，因为直销让每个人有机会白手起家，让没有经济基础的人也能建立庞大的网络事业与经济基础；而有经济基础的人也在参与直销的过程当中，丰富了自己的生命价值。直销业的丰实性与吸引力也让直销业成为了令人瞩目的焦点产业。

## 一、直销诞生的初衷

直销模式的诞生是因为公司想把一系列高功能的产品推出市场，因为产品的特殊性需要通过“人”去讲解、示范、咨询及售后服务。经营者在基于考量消费者与公司的最大效益上产生了直销模式，那就是以人对人的销售模式。为了使销售的

人更有动力，多层次直销的酬劳制度便产生了，让销售的人多卖多得，其努力与回报都是成正比的。这种多层次直销的酬劳制度超越了传统受薪制度的框架，而让那些努力耕耘的人获得了应有的高回报。

## 二、传统行销渠道与直销渠道的不同

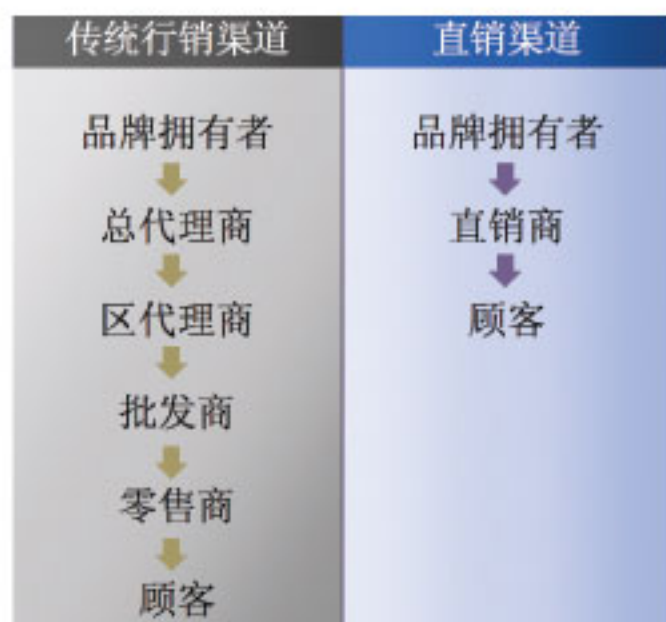
传统行销渠道商品将通过多层的利益结构，才销售到顾客的手中，而传统渠道需要有店铺，也需要靠广告去行销。

直销渠道解除了传统的多层利益结构，而由直销商直接销售给顾客，因为直销渠道把从店租、广告及多层次利益结构所省下来的毛利回馈给直销商与顾客，因此正规的直销产品应该是物有所值的，也提供了创业机会给直销商。

## 三、多层次行销的威力

由于直销模式是无店铺行销，因此直销商需要靠人脉行销，而人脉行销的威力就在多层次行销制度下完全体现出来。

多层次行销的产生是多层次直销模式的另一提升；多层次直销制度让直销商的努力与回报成正比，



而多层次行销提供了直销商一个创业平台，去追求“不在职”收入的无限大空间梦想。在这地球上的各个角落，多层次行销的商机不仅提供了许多人白手起家的创业机会，也改写了许多人的命运。

不过，人脉行销的威力，也吸引了很多投机分子开始以人脉行销为基础，却放弃直销以产品导向的初衷，设计了各式各样的市场计划来招募民众加入经营。在过去几十年里，市场上出现了各种制度与概念，而公司经营者与直销业参与者也逐渐走向不同的轨道。这些投机份子以唯利是图为宗旨，并超越了法律与情理的界限。各种不正规、不合法的游戏规则争相出炉，如：金字塔销售、庞氏骗局、投资骗局，以及Money Game金钱滚动游戏。



#### 四、多层次传销与金字塔销售的分别

多层次传销与金字塔销售看起来基本上很相似，两者都有行销产品，可能金字塔销售只行销单一产品，或概念式的配套产品，其


制度结构也很相似，所以很多人无法分辨。这两者不一样的地方是多层次传销让直销商由基层奋斗上去，而金字塔销售却以批货卖断的方式去经营，而且是由高阶往下批货。在金字塔销售的模

式里只有经营者，没有消费者。此模式不可能长久维系，而且当有人无法保荐新经验者而囤货，就会造成很多人受害，因此金字塔销售在全世界都被禁止。

与人脉行销有关的行销模式

合法	非法
<ul style="list-style-type: none"> <li>• 单层次直销</li> <li>• 多层次行销</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• 金字塔销售</li> <li>• 庞氏骗局</li> <li>• 投资骗局</li> <li>• Money Game</li> </ul>

多层次行销	金字塔销售
1. 加入时无需投资门槛	1. 加入时需要一笔投资门槛
2. 毫无风险	2. 有囤货卖不出去的投资风险
3. 每个人从基层开始通过完成销售指标而进阶，由基层一层一层往上提升	3. 公司先找最高阶的投资者，买下一大笔货，然后往下一层一层买下去



#### 五、如何分别非法的行销模式





## 六、直销人的社会责任

虽然政府不断取缔与对付非法传销者，然而这类非法传销的案例还是不断在发生；有些甚至不在新加坡注册，却用电子网络来招募会员。很多人上当主要源自无知，他们并不知道这些投资机会其实是非法的；有些则为了应酬亲朋好友而无辜上当；也有人明知这些是非法的，却依然抱着侥幸与贪婪的心理加入；更可悲的是，市场上有一批亡命之徒，抱着走偏门才能快速致富的歪理，由一家倒闭的公司，跳到另一家公司，如此周而复始。这群跳蚤可以说是那些不法之徒经营者的共犯，这一群人每回都会一窝蜂地加入新公司，予人感觉这商机似乎是百年难得一见的大好投资机会，因而误导许多无知无辜的人上当。

我在直销业经营超过30年，我可以很铁定地告诉大家，这些违反直销初衷（即行销优质产品与提供创业平台，让直销商成长）的不正规、甚至不合法的公司，最终都会在短期内倒闭、卷款而逃或被政府关掉。


我要呼吁大家千万不要因为应酬或贪念而加入以上所述的公司，因为这样做无疑在助长这些不法之徒的气焰；也不要从事与推荐其他人加入，因为当该公司倒闭时，一定会有很多人受害，而这些从事推荐的人无形中也就成了不法之徒的帮凶。

所谓“金钱取之有道”，这些旁门左道的赚钱手段危害社会甚深；更严重的是，社会大众误认这些非法运作的公司为直销公司，破坏了直销产业原有的正面形象与光明面。身为正规经营的直销人，人人有责去阻止与打击这些非法的过街老鼠。

我们除了不参与，也要去教育与劝导周遭的人，认清投资骗局的真面目。当越多人越有知识与智慧，而不去参与投资骗局或非法行业，却有更多人在正规的直销产品与经营中获益，直销产业即会逐渐成为行销主流，拥有更光明的形象，直销业将能大幅地造福社会与人类。

## 全美世界是一家超乎正规的直销公司

- 加入会员的低收费，甚至免费，没有任何加入的门槛要求。
- 全美世界这21年内都以开发优质与高功能性的产品为导向。
- 全美世界设计了一个合情合理合法的ENP酬劳制度，提供每个人无风险的创业平台，并可追求跨国界的梦想收入。
- 全美世界是新加坡直销协会（DSAS）的会员公司，遵守DSAS与新加坡消费者协会（CASE）的既有守则，也提供消费者七天的冷静考虑期。
- 除了拥有以上几点符合正规直销公司的特点与条件，全美世界也提供全方位成长的培训教育系统，以培养直销商成为有知识、有智慧、有爱心的人。
- 全美世界的文化价值也造就了全美人一个和谐与快乐的工作磁场。人在全美，才能真正体验到什么是：优质产品提升你的生命品质价值；创业平台提升你的生活品质的价值；文化价值提升你的人生品质的价值。

全美世界就是你从事直销、丰实生命的最佳理想国。让我们一起携手一心一億，共创奇迹，实现你我的梦想，活出生命的姿采，一起走向“全美世界，世界全美”！



# 皙之密转变人生的美丽奥秘

陈俐蓉博士的亮丽秘诀







# “我

终年都在世界各地奔走，也从不间断地看到女性（是的，也包括男性）分享她们因使用与发现暂之密奥秘的美丽转变。

您是否还未曾经历此神奇的美丽转变呢？让我在此为您揭开此奥秘面纱！”

## 独一无二的护肤系列

在目前的市场上充斥着千百种“护肤”产品，然而我们却难以找到一个能替代暂之密的产品，以解决各种肌肤问题与改善肤质。

自九年前推出以来，暂之密的配方即以功效为主。暂之密系列独一无二的功效显著地改善了肌肤问题，而事实即说明了一切：

- 1) 暂之密是疗理式的，它着重于肌肤问题，并能显著地改善肌肤问题。
- 2) 暂之密是预防性的，它了解肌肤健康是非常重要的，并保护肌肤免于各种可能出现的问题。
- 3) 暂之密的配方是具有功效的，只要正确使用，您将体验到它所给予您的神奇效果。

4) 暂之密是安全的，它所使用的都是天然成分，能与人体的自然机制和谐相辅。

## 暂之密式的健康微型换肤是什么原因导致肌肤黯淡？

由于皮肤细胞的循环乃从皮肤内层逐步移至表层，因此它们最后会变成死皮细胞，导致皮肤表层粗糙与黯淡。

去除这些死皮细胞将能提高新细胞生成率，并让光线能够透射肌肤，减少脂肪积存，使更多健康细胞生成，最终拥有透亮的肌肤。不过，去死皮的过程是不应伤害到皮肤的。暂之密的微型换肤功效，乃是以和肌肤协合的方式进行，不会伤害皮肤。

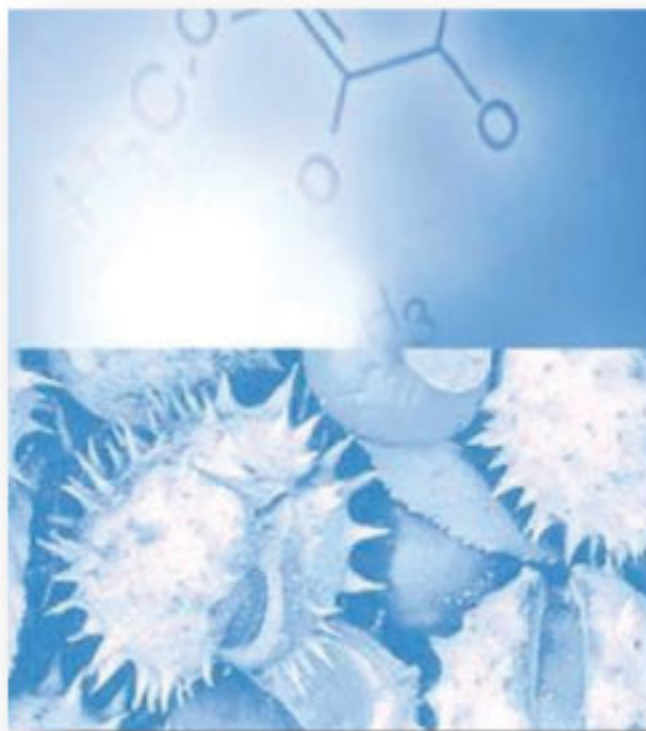
暂之密的每一换肤成分都扮演着不同的角色：



## 水果萃取精华

暂之密所含有的天然奇异果与西柚萃取精华，能加强皮肤表层的换肤功效，促使肌肤更光滑。换

肤过程将去除所有肌肤问题，并以柔和与安全的方式，促进细胞的生成。



## 栗树花萃取精华

栗树花的种子含有“七叶皂苷”的活性成分，在临床实验中，此成分获得验证能有效促进血液循环。此外，营养输送与新陈代谢率也随之增加，使肌肤变得更年轻与健康。

## 持久性的配方：从内到外的透亮肌肤

对于色素沉积问题，单是去除现有的斑点是不够的。一个有效的换肤护肤产品应该能够从里到外地减缓黑色素的生成，唯有如此，您才能为您的色素沉积问题找到一个持久性的解决方案。

## 曲酸菌

曲酸菌是从日本的一种蘑菇提炼出来的天然成分。由于它拥有对人体有益的营养，因此它在日本被大量地食用。在护肤方面，曲酸菌能淡化斑点与色素不均，并抑制酪氨酸酶的酶素活动。此酶素活动，导致皮肤黑色素的生成。

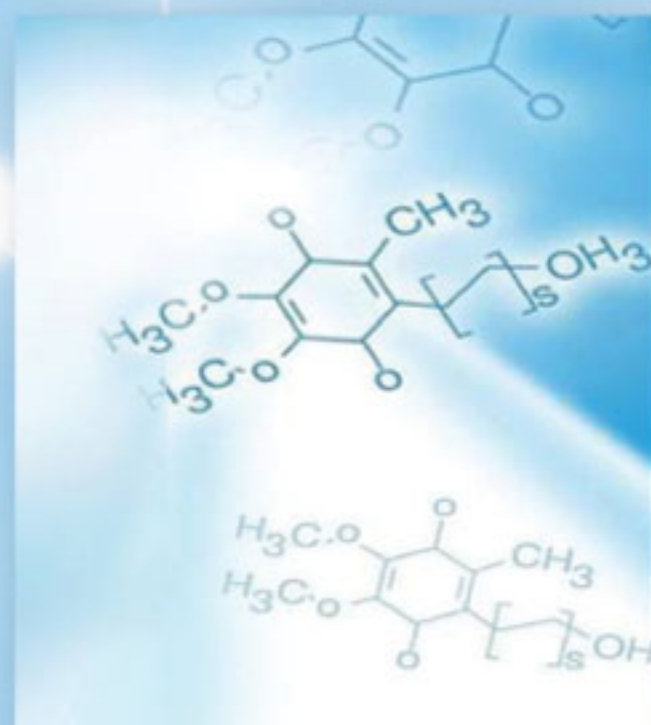


## 抗氧化保护

在人体当中的细胞活动将会无可避免地导致自由基的产生。这些自由基将会与人体基因、蛋白质及皮肤表层分子结合，进而损伤细胞。自由基的生成量随着年龄的增长而增加，但人体对自由基的中和机制却随着年龄增长而递减。这样的失衡状况导致细胞损伤，并促使老化。

在人体外，自由基乃由紫外线生成，导致细胞组织氧化与损伤，而基因也趋向老化，甚至会异变为癌细胞。

由于皮肤会轻易地被自由基氧化侵害，因此增强抗氧化的保护以抗衡老化现象是绝对有必要的。



## 艾地苯醌

艾地苯醌与CoQ10的结构是相近的。恰如CoQ10，艾地苯醌是有效的抗氧化物质，它的分子比CoQ10更为细小，因此更易于渗入肌肤。它保护皮肤免于自由基的侵害，同时也促进线粒体能量的生成抑制老化现象。



## 维生素C

维生素C是胶原蛋白生成的必要成分，它能促进皮肤细胞的胶原蛋白生成，使肌肤拥有弹性。维生素C是有效的抗氧化物质，当涂抹在皮肤上，它将形成一道屏障，免除来自周遭环境的自由基的侵害，同时，维生素C也从内到外保护皮肤细胞。



## 维生素E

维生素E是人体抗衡氧化侵害的前线。外敷的维生素E能够协助皮肤增加抗氧化作用，并促进生理机制，以重获健康的皮肤外观。

## 强化

随着我们皮肤细胞的老化，皮肤的代谢率也逐渐减缓，而老化与损伤的细胞或会失去它们原有的正常生物功能性。唯有健康与强壮的细胞才能为我们的皮肤持久地工作，以确保皮肤保持年轻与充满活力。



## CM-葡聚糖

葡聚糖在人体的自然防卫机制中扮演着重要的角色，同时也能协助皮肤伤口的复原。CM-葡聚糖改善角质层的复原率，也强化皮肤的修复与机能。

## 保湿

保湿角质层乃是拥有健康与充满光彩肌肤的关键。当此皮层润湿后，角质化细胞自然会剥落；相反的，当缺水时，皮肤则会变得较厚、干燥及粗糙。

现代生活方式让我们长期处于空调的环境中，而我们的皮肤也因而可能面对严重的缺水。



## 纳豆萃取精华 - $\gamma$ -PGA

$\gamma$ -PGA乃从日本的其中一种超级食物纳豆中提取，它比玻尿酸能10倍更有效地保湿。它促进皮肤自然的保湿功能，并锁住皮肤的水分，让您的皮肤更细柔、更有弹性。





### 玻尿酸钠



玻尿酸钠乃是玻尿酸的盐分，而它拥有更细小的分子体积以渗透皮肤。它能够将其重量超出一千倍的水分锁住，它是卓越的保湿成分，不但能滋润皮肤，并且可减少皮肤水分的流失。



### 黄瓜与芦荟萃取精华

数以吨计的多醣体储存在黄瓜与芦荟萃取精华中，它能有效地滋润与抚慰肌肤。

“培养您的细胞以进行它的工作需要有耐性，正如抚养孩子一样。当您以暂之密作为正确的开端，您将不会后悔。您的皮肤会自动强化、滋润及修复。”

	1, T2, 6, 5
	1, T2, T3 +T4, 6

### 简易：

基本的程序易于遵循，并适合各种类型的肌肤。

### 快速：

T系列能调整皮肤细胞的代谢，加速与活化细胞的自然且细柔的复原。它能提升焕肤功效及促进血液循环。

它并非抑制皮肤问题，而是与您的皮肤自然的修复循环配合，以提供稳定且长期的解决方案。

### 绝对安全：

它促使您的皮肤自动以安全与自然的方式运作；同时，它供给额外的营养以滋润与强化您健康的皮肤细胞。唯有健康的细胞能够为您长期的工作，并保持正常的运作。

它保护皮肤免受外来侵害，并

与皮肤相互配合，让皮肤能有效地吸收所需的营养。

### 全新亮丽的您诞生了

“以着一系列具有功效的活性成分，T系列协助您获至白皙的肤色、晶莹剔透的肤质及外观亮丽、健康的肌肤。

想要拥有这晶莹剔透的肌肤，只需去除那平坦与黯淡的角质层肌肤，而让健康的细胞获得滋润与所需的营养！”

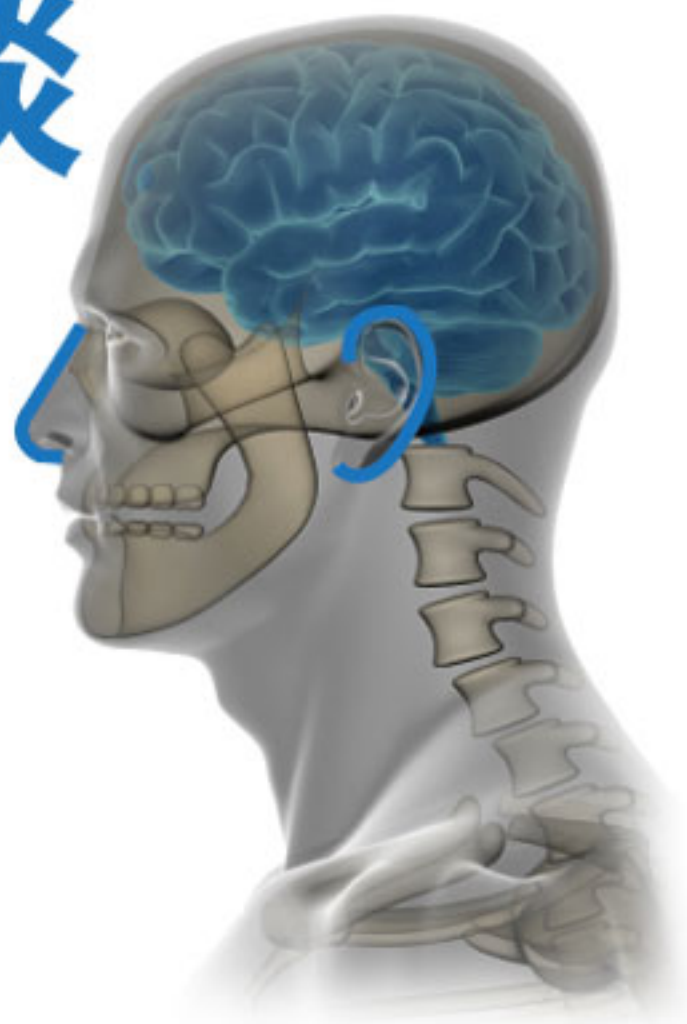




# 与耳鼻喉 专科医生一席谈

## ——梁任灵医生

正视你所忽略的耳鼻喉健康



梁任灵医生 (FRCS (Glasg),  
MBBS (Singapore))

梁任灵医生是耳鼻喉专科医生及国际知名的鼻子敏感与鼻窦问题专家。

他在耳鼻喉专科的鼻子问题的临床试验、研究及学术上，都拥有丰富的经验；同时，他也是医学刊物的特约作者及经验丰富的讲师。

**1.** 身为其中一名新加坡成功的耳鼻喉专科医生，我们很想知道，当年是什么给你这样的启发以立志成为一名医生？

我相信决心与辛勤造就成功，但同时我也相信做自己喜爱的事能诱发潜力。在努力成为一位优秀医生的过程中，我能够不断接触人们，与他们交谈、聆听他们的问题、了解他们为何有那样的想法，以及找出他们的真正需求。

**2. 为何选择耳鼻喉专科？**

我对此专科在不同身体器官的相互关联性产生了浓厚兴趣，而且此专科也能为人们的健康带来莫大的裨益。我的专研部分在于鼻敏感与鼻科学，因为我想要提升

我在内窥镜技术与鼻科手术的技术。我能预见耳鼻喉专科是一个非常具有影响力的专科，它将能拯救许多生命，并惠及众多的人们。

**3. 这多年以来，我们听闻一些人进行了鼻科手术以让他们的呼吸更顺畅，然而，这当中并没有很多获得良好的成效——为何如此呢？**

首先，我们必须先了解医药研究是需要时间改进的，以确实了解耳鼻喉方面的疾病，并寻找正确的治疗方式。有鉴于此，更先进的仪器也需时研发。回溯上世纪八十年代，你会发现那个时期的诊断仪器，如放射线仪器是较落后的。因应现今的先进科技，我们对耳鼻喉相关症状与疾病的资讯也相应提升了。





对你的耳鼻喉健康有助益的全美世界产品:

- U宝环净
- AB有益菌
- 健脑丸565
- 有机蜂胶液

#### 4. 请问要拥有健康的耳鼻喉，应该怎么做呢？

我要在此强调，鼻子健康是非常重要的。身为呼吸系统的掌门器官及嗅觉器官，我们的鼻子扮演着重要角色。当你没有一个健康的鼻子，你的听觉也将受到影响；当你鼻塞时，你将无法睡得安稳；当你的喉咙拥有许多痰液，其根源是你的鼻子出现问题，但许多人都以为是喉咙的问题。以上所述，最终都会影响你的整体健康。

#### 5. 如何妥善地照顾鼻子健康呢？

许多人对鼻子健康都没有正确的认知。良好的鼻子健康与我们的神经与荷尔蒙是相互关联的，因此秉持良好的生活习惯是重要的。当人们在面对压力或困境之际，他们的鼻子问题也将会恶化，这是严重的循环。当一个人在高压状态下，他身体的免疫系统将会减弱，而吸烟与空气污染也将导致呼吸道阻塞，致使更严重的健康问题。

#### 6. 许多病人受到耳鼻喉问题纠缠已久，到底在这当中耳鼻喉专科有什么方面是出现了疏漏？

一般上的人们都没有正视耳鼻喉问题，尤其是鼻子相关的问题，而其原因在于鼻子问题往往不会带来迫切的健康问题，不像足以致命的心肌梗塞，需要及时的医药治疗。

不过，耳鼻喉问题所会为我们健康带来的问题，往往超乎我们所想象。

当你听见别人在打喷嚏，这并不意味着他一定就是患上伤风，其背后的原因很可能是至今导因依然未明的敏感问题。举例而言，他们可能会对花粉、尘埃或化学物质产生过敏。

对于耳鼻喉的问题，大部分人都会自行买药治疗，这是人们会对某些疾病掉以轻心的一般倾向。举例而言，一些人以为用鼻子呼吸是不正常的，直到他们到了温带国家，他们才能通过鼻子顺畅呼吸，并拥有清晰的思绪！

#### 7. 可否举出一些儿童或成人，因将鼻子敏感当成一般的伤风而引发的并发症？

许多患有鼻敏感的人都拥有低品质的睡眠，这对拥有过动症与其它心理问题（如忧郁症）的人士尤甚，并可能导致哮喘发作与其它呼吸道问题。一般上，鼻子敏感问题对儿童的影响最大。患有过动症的孩童为了能在白天保持清醒，他们将会大量进食，以致造成超重等其它健康问题。此外，这群孩童也会通过过于活跃的行动来保持清醒，而这也影响了其它他在课室上课的孩童。

#### 8. 你对服食营养辅助品有什么看法？

人们总是倾向于自行治疗本身所面对的健康问题。在我的病人当中，在他们前来见我之前，有50%会先

前往诊所购买鼻子问题的药物，而另50%的病人则会见中医或采用顺势疗法。我相信自然疗法，如服食有品质的营养辅助品，将对现代医学治疗具有帮助。

#### 9. 对于民众，你想传达什么讯息给他们；而对于你的病人，你又有怎样的忠告呢？

有关的数据是令人震惊的：每四个人当中，即有一个人拥有鼻子健康问题。在人们所面对的睡眠困难问题上，有80%的原因源自鼻子健康问题，加上环境污染因素与生活方式的改变，相信此人数还会持续增加。虽然药物可以暂时遏制哮喘问题，然而一旦停止服用药物，问题将再度浮现。人们开始认知，药物所能带来的舒缓只是短暂的，因此人们更倾向于找寻真正能治疗鼻子问题，并将防止复发的方式，因为这些问题都将影响他们的日常生活。

我呼吁人们将他们所面对的健康问题列出来、清楚找出这些问题，然后寻求医药咨询。千万不要低估耳鼻喉的健康问题，尤其是鼻窦炎与哮喘问题。及早寻求医药治疗，以避免情况恶化，这对我们的健康是百利而无一害的。



# 与三高的抗战



目前，林杏花女士服食的部分维格尔营养辅助品是：

- 纳豆菌
- 超级鱼油2000
- 五行
- 萝尼果



## 林杏花

从2003年开始的这七年以来，我的健康状况从来不曾好过。我的心脏收缩数值曾经高达168、血糖指数220，而胆固醇指数也达到248！我时常感到心悸及容易疲劳，甚至有好几次，我连从家里走到邻近的熟食中心也举步维艰，走到一半我的心跳就非常急促，需要立即回家躺下休息，直到第二天早上才能重复同样的路程。我清楚地知道，如果我必须经常步行或来回不同的地方，我一定会支撑不住而垮掉。

我有高血压的健康问题，即使我没饮用任何酒精饮品，我的脸也时常会涨得通红。我经常无法一觉到天明，因为夜里我至少需要起床两次排夜尿。我的手与手指经常会麻痹，而我也无法像大部分人一样直接从床上起身——起床时，我需要坐在床上一段时间才能站起身，否则我会感到晕眩。此外，我的膝盖骨也经常疼痛，无法蹲下身，因为我一站起来就会非常疼痛。由于以上种种的病痛，我的情绪也受到影响而喜怒无常。

在2009年2月，我前往一个由社区组织举办的医药检查活动检测我的血压、血脂及血糖水平。令我惊讶的是，我以上的三个指数都恢复到2003年时的水平！这显示从2003年至今，我的健康状况并未改善，而这多年以来我也不曾摆脱这些健康问题。

同年4月15日，我来到全美世界，并且认识了维格尔营养辅助品。我在当天深夜一回到家，便立刻服用两颗超级鱼油2000与两颗萝尼果。从那一晚开始，我获得了更好的睡眠品质，夜间排尿的次数也减少到只有一次。

在2010年8月，我参加了全美世界举办的健康检查活动。我发现我的血压与胆固醇指数，比起我在2003年最后一次进行体检时的状况改善了许多。我的血压数值为142/89，而胆固醇指数则是234。

这些数值证明了我这15个月以来，持续服食维格尔营养辅助品后，健康也逐步改善了。在过去的七年里，降低我的高血压与高

胆固醇水平对我来说是一件艰巨的任务，而如今我却已超越了这项任务！我对维格尔营养辅助品对我的健康带来莫大的裨益，感到非常地兴奋！为了继续将我的血压与胆固醇水平降至理想与健康水平，我增加了超级鱼油2000与萝尼果的服食量，即从原有的每天各两颗，增加至每天6颗。在大约四星期之后，我的血压数值成功地达到130/82，而我的血脂指数则降至183。亲眼见证这些在自己身上出现的改变，我对维格尔营养辅助品更加有信心了，因为我终于能够逐渐摆脱这些困扰了我七年的健康问题了。

我对我目前的健康状况感到非常满意，并且将会持续保持下去。现在，我的家人已视我为通过服食优质营养辅助品，而成功重获健康的范例。因着本身的转变，我也影响我的家人与朋友以服食营养辅助品来改善健康。毫无疑问的，健康就是财富！





# 健康就是财富

## 雷和香

在34年前，我被验到我的右卵巢囊有如一颗鸡蛋那么大，而身体严重的疼痛便开始了。除了导致我的经期出现问题，这个问题也影响了我右半身的神经，全身经常都疼痛不堪。

由于我右卵巢囊体积问题所引发的并发症，也为了减轻我身体严重的神经疼痛，我前往进行手术，将我的右卵巢切除。

我在37岁就停经了，这对一个还未迈入40岁的女性来说绝对不是一个好消息，而这也意味着，我将比同年龄的女性更快步入老化。

这样的现象导致我变得脾气暴躁且没有耐性。每当生活面对压力时，我的右半身都会不由自主地疼痛，而此疼痛会从我的耳朵内部，一直延伸到我的脚趾！

由于经常都会面对这种剧痛，我变得越来越没有耐性与暴躁，而我的家人也首当其冲成为了受害者。我知晓这样的情况是不妙的，因此我便寻求医生的治疗。医生给我药性极强的药物（镇静剂）以纾解我的神经疼痛。虽然药物对我的症状有点效果，但我不想依赖它。

有一天，我再度面对经常性的神经疼痛，维格尔细胞磁疗的护理师建议我尝试细胞磁疗。开始的时候，护理师为我全身的穴位进行测量，以确定我“气”的能量，以及我身体主要器官的健康状况。由于我的检测结果显示，我的心脏指数在所有的21个穴位中是最低的，因此护理师便为我进行针对心脏的能量循环疗程。

当我在首次尝试了维格尔细胞磁疗后，我获得了前所未有的神奇效果——我长期的神经疼痛都获得了纾解！维格尔细胞磁疗真的是太神奇了！

现在，我都会时刻确保我饮用足够的水分、服食维格尔营养辅助品、拥有充足的休息，以及定期前往进行维格尔细胞磁疗疗程。

我之前的身体疼痛问题已大大纾缓，而有了这样的身体改善，我每天起床都感觉清新且充满活力！

为了回馈这一切，我向我的朋友分享本身因为维格尔营养辅助品及细胞磁疗而重获健康的转变。的确，健康就是财富！



# BWL Taiwan

## Celebrates 4th Anniversary

### Four In Love: Best World, Love Unlimited

### 台湾全美世界欢庆四周年

### Four In Love 全美世界爱无限

The dinner started with a Live Band performance. BWL's Founders, Dr. Dora Hoan and Dr. Doreen Tan, with top distributors and participants sang and danced along, letting the spirit of the celebration take hold of the day.

Among the highlights of the anniversary celebration is to remember those in need. BWL Taiwan, together with "Taiwan Fund for Children and Families" spearheaded a charity fund drive to help needy children. Kudos to the Best Worlders' spirit to spread the positive energy and the "Power of Love" to the community.

The year 2010 marks BWL Taiwan's 4th year in the business. To commemorate this milestone, an anniversary dinner was held on

12th November 2010 at Taichung Wedding Garden. Some 500 participants graced this gala night.

Because of you, we could pursue the dream. Grateful to be with you that presses us on to have better achievement. With your encouragement and affirmation, BWL is destined to be greater and better. It is your support that makes every step of BWL firm and steady!

2010年是全美世界立足台湾的第四个年头，周年庆晚宴特在2010年11月12日于台中的“中侨婚订花园”盛大举行，约有五百人参与其盛。

晚宴由Live Band热力掀开，全美世界创办人范文瑀博士与陈俐蓉博士，偕同高阶经理及出席的伙伴一

起载歌载舞，尽情分享周年庆的喜悦。

四周年庆特别结合公益活动，与“家扶基金会”合作，以实际行动支持扶幼宣导、落实全美精神，将“把爱传出去”的正面能量传递给每一位全美伙伴。

因为有你，我们得以追求梦想；感谢有你，我们才能不断进步。有你们的鼓励与肯定，全美世界将更加用心与努力；你的支持让全美世界的每一步走得更稳健！







# BWL Vietnam

## RC Official Opening Ceremony

### 全美世界立足越南

18th December 2010 was a great day for BWL and the Vietnamese community. The Regional Centre (RC) of BWL in Ho Chi Minh City was officially opened that day thus becoming BWL's RC the 8th Country in Asia.

Among the key personalities during the opening ceremony were Dr. Dora Hoan, Managing Director & CEO of

Best World International (BWL), Dr. Doreen Tan, Chairman of BWL, and Mr. Huang Ban Chin, Group COO of BWL. Here are their insights as BWL expands into the Vietnam market:

2010年12月18日乃是全美世界与越南民众的大好日子。全美世界位于胡志明市的区域中心在这一天举行

开幕仪式，正式成为全美世界在本区域的第八国家的区域中心。

莅临开幕仪式的嘉宾包括了全美世界集团董事长兼总裁范文瑀博士、全美世界主席陈俐蓉博士，以及全美世界营运执行董事黄雍胜先生。以下为他们在开幕仪式中，给予越南全美世界的精彩语录：



"I had witnessed the entrepreneurial spirit and perseverance of our leaders in Vietnam. I am confident that they can leverage on BWL's platform to attain great success."

“越南人是一个具有创业精神与打拼精神的民族，尤其我能在那些相信全美世界，并一直坚持的直销领袖身上看到这些特质。我相信全美世界的创业平台将让他们获得全方位的成功。”

-- Dr. Dora Hoan 范文瑀博士



"Vietnam RC is not only a gallery of BWL products. It is also equipped with all kinds of services and facilities for the people of Vietnam."

“越南区域中心不只是全美世界产品的展示中心，它更具备了各种各样的服务与设备，以为越南顾客提供更好更贴心的服务。”

-- Dr. Doreen Tan 陈俐蓉博士



"We are committed to develop premium products, and determined to make remarkable performance as a pioneer for the direct selling industry in Vietnam. That said, we hope to bring them the best possible kind of consumer experience."

“我们承诺将继续开发优质产品、决意成为越南的直销业先锋，并让顾客体验到我们所给予的前所未有的购物体验。”

-- Mr. Huang Ban Chin 黄雍胜先生

For more exciting highlights on BWL Vietnam, please browse to 更多越南全美世界的精彩活动剪影，请浏览：

[vn.bwlgroupp.com/english/index.jsp](http://vn.bwlgroupp.com/english/index.jsp)



Mua sắm, thị trường - Thời trang & Lối sống - Sản phẩm mới, dịch vụ mới

# BWL ĐÃ CÓ MẶT TẠI VIỆT NAM

Vào những ngày cuối năm, một tin rất vui đến với phụ nữ Việt Nam khi các dòng sản phẩm độc quyền về sức khỏe, sắc đẹp danh tiếng của Singapore mang thương hiệu BWL đã chính thức khai trương showroom và trang tâm huấn luyện chăm sóc sức khỏe, sắc đẹp tại TP. HCM.

**Thương hiệu "Thương hiệu BWL"**  
 BWL là một thương hiệu nổi tiếng đến từ Singapore. Thương hiệu này đã có mặt tại Việt Nam từ năm 2007 và hiện đang có mặt tại TP. HCM. BWL là một thương hiệu nổi tiếng về các sản phẩm chăm sóc sức khỏe, sắc đẹp. Thương hiệu này đã có mặt tại Việt Nam từ năm 2007 và hiện đang có mặt tại TP. HCM.

**Sản phẩm "Thương hiệu BWL"**  
 BWL là một thương hiệu nổi tiếng về các sản phẩm chăm sóc sức khỏe, sắc đẹp. Thương hiệu này đã có mặt tại Việt Nam từ năm 2007 và hiện đang có mặt tại TP. HCM.

**Cuộc sống hải hòa**  
 Đó là một cuộc sống hạnh phúc và an lành.





# Aestier Age Arrest Set

## Roadshows in Malaysia

### 熙黛尔驻颜配套马来西亚全国巡回推介

The much awaited Aestier Age Arrest Set, a series of premium beauty products with anti-aging properties, were finally launched and witnessed in Malaysia by one of the BWL Founders, Dr. Doreen Tan. The response was overwhelmingly good. All the participants were mesmerized by the wondrous effects of the products.

Age Arrest Set Roadshows covered almost all the big cities in Malaysia, including Kuala Lumpur, Johor Bahru, Ipoh, Penang, Kota Kinabalu, Tawau, Sandakan, and Kuching. During the roadshows, BWL Malaysia offered demonstration, skin analysis and

consultation by the "SkinStudio", a high technology machine for skin reading. There were also sharing on Age Arrest Set testimonials with the public. The testimonials showed that fine lines were significantly reduced and skin moisturisation increased after 40 days of use. The responses for all these roadshows were fantastically uproarious.

万众期待的熙黛尔驻颜配套，全美世界最新推出的顶级抗老功能性美容产品系列，在全美世界创办人之一陈俐蓉博士的见证下，在马来西亚成功推介。公众对于此新产品的反应热烈，大家都深深地被产品的神奇效果所吸引。

驻颜配套马来西亚全国巡回推介在全马各大城市进行，从2010年10月4日开跑，直至2011年1月结束。巡回的城市包括了吉隆坡、柔佛新山、霹雳怡保、檳城、沙巴亚庇、斗湖与山打根，以及砂拉越古晋。

在巡回推介中，马来西亚全美世界区域中心提供产品示范，并以高科技皮肤检测仪器“美研室”为公众人士进行肌肤分析与讲解。此外，现场也安排了驻颜配套使用者的亲身见证分享，见证显示使用者在使用产品40天后，细纹明显被抚平，肌肤获得滋润的神奇效果。在为期三个月的巡回推介中，公众人士皆热烈响应，为此巡回划下了一个完美的句点。☑









# BWL Thailand Roadshow

## 泰国全美世界路展

20 – 28 November 2010 at Impact Muangthongthanee

BWL Thailand has participated in "Beauty, Spa, Health & Sport Festival", which was held from 20 - 28 November 2010. The company has worked together with the distributors to introduce DRs Seager and BWL to Thai community. It was 9 days of business success mixed with pleasure. Our distributors

have met the new prospects. Some of them have a chance to practice their presentation to the new customers with close coaching from the uplines.

泰国全美世界在2010年11月20至28日参加“美容、水疗与体育庆典”，通过此庆典，公司与当地的经销

商携手合作，将皙之密与全美世界进一步地介绍给泰国民众。这九天的路展获得了民众的热烈回响，而经销商也乐在其中。经销商们除了在此路展中接触到更多的潜在客户，而且也在上线的指导下，有机会向新顾客呈现在培训中所学习到的内容。✎





# Aestier Age Arrest Set Chinese- Naming Contest

## 新中文命名竞赛 “驻颜配套” 压倒性大胜！

After the 2-month contest consisting of two rounds which kick-started on 8/11/2010, Aestier Age Arrest Set Chinese-Naming Contest was concluded on 7/1/2011.

In the first round of the contest, overwhelming response from Singapore, China, Taiwan, Hong Kong and other countries made it a challenging task for management to select the 5 finalists.

The following round was the Public Voting which lasted 2 weeks and was opened for public to vote online. They were presented the suggested names from the 5 finalists and asked to choose the one which they find the best. Finally, “驻颜配套” garnered the most votes from the public and become the official Chinese name for Age Arrest Set.

Yes, Aestier Age Arrest Set's Chinese name has been officially declared as “驻颜配套”. At the same time, two products under Age Arrest Set gained their Chinese name as well, i.e. Age Arrest is “驻颜肽片” and AR Essence is “驻颜精华”.

从2010年11月8日开跑的 熙黛尔Age Arrest 新中文命名竞赛，在经过两个月的两个赛程后，已于2011年1月7日圆满结束。

在竞赛首轮中，来自新加坡、中国、台湾、香港等国家与地区的参赛者纷至沓来，让公司管理层在遴选五位入围者之际，面对难以取舍的情况。

紧接而来，为期两周的公众投票，公开让所有人上网，在五个入围的名称当中，投选自己属意的Age Arrest Set新中文名称。在大部分人的踊跃投选下，“驻颜配套”最终成为大奖名称，也即Age Arrest Set的正式中文名称。

是的，熙黛尔Age Arrest Set已正式命名为熙黛尔 驻颜配套；与此同时，组成此配套的两大护肤产品也将随之命名为驻颜肽片 (Age Arrest) 与 驻颜精华 (AR Essence)。

As there were 2 participants that suggested “驻颜配套”，we have 2 Grand Prize winners for this contest. Congratulations to the grand winners!

由于 驻颜配套 同时由两位参赛者命名，因此此竞赛也同时诞生了两位大奖得主！恭喜以下两位大奖得主：

**1. LAM NAM YIN**  
蓝南英  
(Singapore 新加坡)



**2. YOLANDAR HONG**  
黄玲晋  
(China 中国)



# Inaugural iKASH 305 in Batam

## 首届 iKASH 305 于巴淡岛

BWL's iKASH 305 The Best Life Advanced training commenced on November 2010. Unlike the Beginner and Intermediate training, Advanced training is not only conducted in a classroom set-up, but is designed like an outdoor camp training the very first of which was held in Batam Island, Indonesia. The training participants worked on a house building project organised by "Habitat for Humanity".

Our Founder, Dr. Doreen Tan was one of the participants in this program. 30

participants were split into 2 groups, unmindful of the scorching heat of the sun, the dirt and the hard labor, everyone worked and all it took was one whole day to build new homes for 2 local families. This is how Best Worlders demonstrate the value of community.

全美世界的首届iKASH 305全美人生高阶课程在2010年11月开始举办。有别于初阶与中阶，高级高阶的进行场所不单在课堂内，也首度走出户外，来到印尼的巴淡岛参与

"Habitat for Humanity"的建屋计划。

值得一提的是，全美世界创办人之一陈俐蓉博士也加入了此行列，与分成两组、为数30名的305课程学员一起，不惧日晒、不畏肮脏、不怕辛苦，为两家当地的居民的建屋工程，付出了一天的贡献，实践了全美人生的共享理念。









# How to Equally Divide 17 Camels? 十七只骆驼怎么分？

The Life Plus & Minus that You Should Learn  
你需要学会的人生加减法





Once upon a time, an old man died and left 17 camels as inheritance for his three sons. According to the old man's last will, the eldest son can own half of the camel in total, while second son can have one third of it, and the youngest can have one ninth.

But here is the problem: 17 camels could not be divided by 2, 3 or 9 to yield an exact figure. For 17 camels to be divided equally among the three sons will require the slaughter of two camels. But a dead camel does not count for anything. Three brothers were bothered by this matter and that caused a dispute among them. Finally, they went to see the patriarch to make the judgment.

After understanding what the dispute is about, the patriarch decided to lend one camel to them. So that makes 18 number of camels up for division among the three sons.

It's interesting what a difference adding one camel has made! Adding one camel made equal division possible. Following the will, the eldest son gets 9 camels, the second son gets 6 and the youngest gets 2 camels – adding these up makes a total of 17 camels, exactly as the old man left them! Therefore, the dispute was resolved and the remaining one camel was then returned to the patriarch. It was a happy ending for everyone.

从前，有位老人在死后留下了十七只骆驼给他的三个儿子。根据遗嘱的划分，老大可以得到总数一半的骆驼，老二则是三分之一，而老三则是九分之一。

这下问题可来了：十七只骆驼是无法整除于二、三或九的；若要分配势必得将其中两只骆驼分尸才行。可是，死骆驼是不值钱的，三兄弟为此大伤脑筋，也伤了和气。最后在没有办法之下，他们只好请族长裁决。

族长在了解情况后，便决定借他们一只骆驼，使骆驼凑成了十八只。

说也奇怪，在加进了族长借出的一只骆驼后，老大得到了九只，老二与老三分别获得六只与两只，加起来是十七只，剩余的一只骆驼，最后还可以物归原主送回给族长，皆大欢喜。

### Thoughts 启示:

There are many ways to settle a dispute. However, in a society full of fierce and unfair competition, we think in terms of "minus" to get the zero sum result. That kind of thinking ends up with disfavor for both sides.

Perhaps, we should learn how to think in terms of "plus" and abandon the zero sum target. If we are willing to put in more to what is already there, a win-win situation can be reached.

解决问题的方法有很多，然而在这竞争激烈的现代社会，我们太习惯于使用 减法 思考，意图寻求胜负零和的结果，最终往往导致两败俱伤。

也许我们该学习 加法 思考，舍弃零和竞逐必有输赢的目标。只要彼此相互多付出一点，最终定能营造双赢的结局。👍





# BWL International Convention 2011

## 2011全美世界国际年度大会

Annual Grand Event that Every Best Worlder Awaits!  
万众期盼的年度盛事!



Every source of inspiration and determination traces back to one genuine heart for success. Every Best Worlder living "Life at its Best", focused on our global vision of becoming the world's best.

每一颗炙热的心源自于对追求梦想与成功的渴望与决心。全美人积极活出生命的姿采，并协力实现世界全美的愿景。这一股热忱、这一致的使命，全美世界稳健地迈入了第21个年头。

On our 21st Anniversary on 15th May 2011, we commemorate our achievement in renewed passion, and gear up for the mission to achieve S\$100 million revenue target for 2011, in one heart, one passion, one mission, as we make the miracle happen!

在这21周年庆的515大日子里，我们为过去一年的努力祝贺，也为2011年冲刺一亿的目标，全体一心，一心一亿，共创奇迹！

**Date 日期** : 15/5/2011 (Sunday 星期日)  
**Venue 地点** : Suntec Singapore International Convention & Exhibition Centre  
新加坡新达城会展中心  
Level 2, Ballroom

### Highlights 节目:

- **10am** : Success Sharing by new PD  
成功分享会 PD成功密码
- **2pm** : Awards Presentation 颁奖典礼
- **7pm** : A Night of Living Miracles  
全美人奇迹之夜

### Malaysia's Convention 马来西亚大会

**Date 日期** : 22/5/2011 (Sunday 星期日)  
**Venue 地点** : Shangri-La Hotel, Kuala Lumpur  
吉隆坡香格里拉酒店



Log on to BWL website for more information!  
请随时浏览全美世界官方网站，以获取最新消息！  
[www.bwlgroup.com](http://www.bwlgroup.com)



